



Die Firma SwissLens zählt zu den führenden Herstellern von individuell gefertigten Kontaktlinsen in der Schweiz und vertreibt ihre Kontaktlinsen auf dem Deutschen, Österreichischen, Französischen und 13 weitere Europäischen Länder. Für die Neueinführung in den Niederlanden sucht SwissLens eine/n:

Started in 1997, SwissLens is now one of the leading manufacturers of prescription made lenses in Switzerland and is already exporting its lenses to Germany, Austria, France and 13 other countries. We are currently willing to develop our sales in the Netherlands and are looking for an

**AUßENDIENSTMITARBEITER/IN /
VERTRIEBSLEITER/IN
verantwortlich für die Niederlande**

Ihre Aufgaben

- SwissLens & unsere Produkte bei Kontaktlinsenanpassern einführen
- Bei Einkaufsgruppen und Marktführer einführen
- Vorträge halten und Messen organisieren
- eigenständige Bearbeitung des Gebietes in Zusammenarbeit mit der Schweiz
- erschließen neuer Absatzpotentiale

Ihr Profil

- Ausgebildeter Augenoptiker/Optomtrist
- sicher im Verkauf von hochwertigen & beratungsintensiven Produkten
- fundierte Kenntnisse des niederländischen Kontaktlinsenmarktes
- gute Gebietsorganisation und akquisitorische Fähigkeiten
- eigenverantwortliches Denken und Handeln sowie hohe Belastbarkeit

Die Vergütung erfolgt leistungsgerecht und erfolgsorientiert.

Ihre schriftliche Bewerbung senden Sie bitte an **Herrn Pascal Blaser, Sales Manager**.

**SALES REPRESENTATIVE
Responsible for the Netherlands**

Your challenge:

- Instruct and advise the ophthalmologists and optometrists on our sophisticated products and on the way to use them
- Introduce SwissLens within the large optician groups and market leaders
- Organize your visits and the follow up from your home office in Holland in relation with our head office in Switzerland
- Attend conferences, seminars and main professional fairs
- Plan the sales strategy for the Dutch market

Profile:

- Optician/Optomtrist with state diploma
- Thorough knowledge of the prescription made contact lenses market (soft and hard lenses) and of their technical adaptation
- Good understanding of the Netherlands contact lens market
- Inventive, committed, reliable and autonomous
- Good organization and negotiation skills

The fair payment will be issued based on the performance

Please send your application to **Mr Pascal Blaser, Sales Manager**.

SwissLens SA
Ch. des Creuses 9
CH-1008 Prilly

Tel. +41 (0)21 620 06 66
www.swisslens.ch
pab@swisslens.ch